

## **Incasso in Duitsland**

Bent u een Nederlandse ondernemer en doet u zaken in Duitsland?

Indien ja, dan zult u ongetwijfeld wel eens de ervaring hebben opgedaan dat een van uw klanten niet betaalt, ofschoon u uwerzijds aan uw contractuële prestatieplicht heeft voldaan. Wat kunt u in zo'n geval doen, nadat u uw klant bij herhaling schriftelijk en/of mondeling tot betaling heeft aangemaand en u vaststelt dat de betreffende klant niet reageert, dan wel toezeit te zullen betalen, maar desondanks niet tot betaling overgaat?

In zo'n geval ligt het voor de hand om een incassobureau te benaderen, of niet soms? Het liefst nog op basis van "no cure, no pay". Maar is dat werkelijk zo voordelig en valt het inschakelen van een Nederlands incassobureau voor een vordering in het buitenland werkelijk aan te bevelen?

Het antwoord is neen!

Een Nederlands incassobureau is in Nederland ongetwijfeld het juiste contactadres, wanneer u daar te maken krijgt met nalatige schuldenaren. In het buitenland heeft u echter daarmee niet de beste partner gekozen om uw probleem op te lossen. Naast een in slecht Duits geformuleerde aanmaning zult u meemaken dat er noch onderzocht zal worden of uw vordering misschien al is verjaard, noch welk recht van toepassing is of welke rechter bevoegd is van de vordering kennis te nemen. Dit alles nog afgezien van het verschil in incassomentaliteit.

Zolang een Duitse schuldenaar nog buitengerechtelijke aanmaningen ontvangt is dat voor hem het meest duidelijke teken dat u nog geduld heeft en zeer zeker nog lang niet hebt besloten om nakoming van uw vordering in rechte te vorderen. Immers een schuldenaar heeft altijd een lijst met prioriteiten. Die laat zien dat een schuldenaar iedere maand de huur van zijn kantoor **moet** betalen; hij **moet** lonen en salarissen betalen aan zijn medewerkers en hij **moet** belasting betalen. Al dat geniet prioriteit. Alle andere schuldeisers staan onderaan op de lijst. Schuldeisers die met tussenkomst van een Nederlands incassobureau maanden achtereen schriftelijke aanmaningen of zelfs een concept dagvaarding sturen, ontlokken bij een Duitse schuldenaar slechts een ongeïnteresseerde glimlach. De vaak in slecht Duits geschreven maanbrieven belanden veelal ongelezen in de prullenmand.

Nog avontuurlijker wordt de situatie bij de regeling "no cure, no pay". Indien het u persoonlijk al niet lukt om uw vordering bij uw schuldenaar te gelde te maken, doet u er in ieder geval goed aan om deskundigen in te schakelen die er alles aan doen om nakoming van uw vordering te realiseren. Maar is dat bij "no cure, no pay" gegarandeerd? Bij een dergelijke regeling moet u uw vordering bij een incassobureau aanmelden en daar aanvaardt men alles wat u aan bescheiden aandraagt zonder deze te onderzoeken. In plaats van de meermaals zonder resultaat verstuurdde maanbrieven, geschreven op uw briefpapier, wordt alleen nóg een maanbrief verstuurd, dit keer op een vel papier van het incassobureau met een dikke incassorekening voor de schuldenaar.

Indien de schuldenaar om bovenstaande redenen niet reageert, wordt de vordering vaak als zijnde niet invorderbaar aan de schuldeiser teruggegeven. Dat is natuurlijk verkeerd, maar daar zijn redenen voor. Immers, wie op basis van "no cure, no pay" werkt, zoekt slechts snelle resultaten zonder zelf kosten te moeten maken. Degene die niets aan een vordering kan verdienen, heeft er ook geen belang bij om de inning van een vordering bij een lastige schuldenaar af te dwingen. Want hij zou in zo'n geval zich moeten verdiepen in de feiten en in de problemen van de schuldeiser en in die van de schuldenaar, waarvoor vakkundig personeel en know how zouden moeten worden ingezet en dat kost geld.

Indien u van de rechtmatigheid van uw vordering overtuigd bent en de vereiste documenten, zoals bestelling, orderbevestiging, afleveringsbewijs en factuur, in uw bezit heeft, dan doet u er goed aan om in uw vordering te geloven en aan een specialist in Duitsland opdracht tot incasso te geven. Indien u snel handelt in plaats van maandenlang steeds weer aanmaningen te sturen, dan is de kans, dat die inspanning met succes wordt bekroond, groot. Immers, wie te lang wacht geeft blijk van zijn eigen onzekerheid!

Uw vordering wordt door een deskundige advocaat beoordeeld, er worden juridisch relevante vragen onmiddellijk opgehelderd en last but not least: de Duitse schuldenaar merkt bij het inschakelen van een Duitse advocaat dat u stellig van plan bent om de nakoming van uw vordering af te dwingen. Vaak is dan een gerechtelijke procedure niet meer nodig, maar kan de vordering snel, effectief en met een minimum aan kosten te gelde worden gemaakt.

Indien wij voor de tegeldemaking van uw vordering iets kunnen doen of indien u zich tevoren wilt laten adviseren, aarzelt u dan niet om met ons contact op te nemen. Ons "incassoteam" met meer dan 20 jaar ervaring staat u gaarne met raad en daad terzijde. Voor verdere informatie - ook op vele andere juridische gebieden - kunt u terecht op onze website: [www.advocatenkantoor-peters.de](http://www.advocatenkantoor-peters.de)

**Anwaltskanzlei Claus J. Peters, Ennepestraße 1, D-46395 Bocholt**

**Telefoon: 0049/2871-219390, Telefax: 0049/2871-2193919**

**e-mail: [info@advocatenkantoor-peters.de](mailto:info@advocatenkantoor-peters.de)**